

サポートの流れ

お取引店または
得意先担当者へ相談

アフターフォロー
解決まで伴走支援

専門部署による
ヒアリング

サービス導入
解決策実行

さまざまな解決策
から最適なお提案

だいしんは多数の支援機関と連携しており
あらゆる課題解決のサポートが可能です！

詳しい情報は
こちらにも→



Osaka Shinkin Bank

ソリューション事例集

2025年4月1日発行

【企業情報】2024年3月末現在

- 名称 大阪信用金庫
- 所在地 〒543-0001
大阪市天王寺区上本町8丁目9番14号
※本館建て替えのため主な本部機能を日本橋ビルに移転しています。
《本部仮移転先》2022年2月～2025年10月予定
大阪市中央区島之内2丁目15番20号（日本橋ビル内）
TEL 06-6772-1521（大代表）
FAX 06-6772-4332
- HP <https://www.osaka-shinkin.co.jp>
- 創立 1920年2月12日
- 店舗数 70店舗、店外ATM 13カ所
- 職員数 1,317人

【担当部署】だいしん総合研究所

ソリューション事例集



この街のホームドクター
大阪信用金庫

だいしんネットAKINAI

会員募集中

お役立ち
コンテンツ
続々更新！

POINT1

経営に役立つ
動画やニュースが見放題！

創業・第二創業

事業承継
販路開拓
(ビジネス
マッチング)

POINT2

支援機関や専門家
をカンタン検索！



POINT3

会員限定で各種セミナーに
無料参加できる！



「この街のホームドクター」の処方箋

【事業承継・M&A】

【業種：建設業】



事業承継特別保証の活用事例

A社長は、ご子息への引継ぎを検討しているものの、経営者保証付き借入金が存在もあってなかなか踏み切れずにいました。そこで、事業承継にあたって経営者保証を解除できる「事業承継特別保証」の利用を強くお勧めしたところ、A社長もついに覚悟を決め、本制度の利用を決断。無事に個人保証も解除することができ、滞っていた事業承継を大幅に進展させることができました。

【ビジネスマッチング】

【業種：ヘアサロン×化粧品OEM】



ビジネスマッチング支援事例

D社はケア用品の自社ブランド化を目指し、Y支店担当者に相談。一方、E社はOEM取引先を探し、Z支店担当者に相談。

両社のニーズをだいしんビジネスマッチングシステム（だいしんBMS）に掲載し、引き合わせを行うと商談がスムーズに進み、見積もり段階へ。その後無事に商談成立となりました。

【デジタル化支援】

【業種：小売業】



ベテラン社員の定年退職に伴う業務継続支援事例

H社は、ベテラン社員の定年退職により業務継続が危ぶまれていました。そこで、ベテラン社員の担当業務を可視化し、デジタル化可能な業務の範囲を洗い出したうえで、デジタル技術を活用した新しい方法での業務継続を支援しました。

【創業・第二創業】

【業種：ソフトウェア開発】



創業時の資金調達支援事例

B社長は、創業時に資金が不足していたため、自宅を本社登記して事業を開始しました。X支店担当者が「自社でソフト開発もしたいが資金に余裕がない」という話を聞き、事業が軌道に乗るまで「だいしんシェアオフィス」の利用をご提案しました。

入居後、シェアオフィスのセンター長の事業計画書作成支援を受け、創業資金の調達に成功しました。

【産学連携】

【業種：製造業】



大学への生産性向上に向けた相談事例

F社は、近年の働き方改革や人材不足への対応に苦慮されていました。そこで、だいしん総研の産学連携班に相談。生産性向上に知見のある大学教授と産学連携契約を締結し、製造現場の改善に取り組みました。

現在は、産学連携で得た経験と知識を活かし、自律的な生産性向上を目指しています。

【脱炭素】

【業種：製造業】



省エネ・脱炭素経営の支援事例

I社は、旧型エアコンの更新を検討されていました。脱炭素につながる設備更新であることから、①大阪府脱炭素経営宣言、②省エネ診断、③補助金の活用と流れに沿っての支援をご案内しました。また、「中小企業版S B T認証」の取得もご提案し、今後支援予定です。

【採用（人材紹介）】

【業種：製造業】



専門人材のマッチング事例

製造業のC社では安全衛生管理を全て専務が担っていましたが、多忙であることに加え法改正への対応が必要になったため、専担者を採用したいとの相談がありました。ワーカー層ではなく、製造現場における安全衛生の知識・経験があり、前職等で施策立案や管理職経験のある専門性の高い人材を紹介できる人材会社を紹介。約3か月で要望通りの即戦力を採用することができました。

【補助金・計画策定】

【業種：運輸業】



補助金計画書の作成支援事例

G社は、老朽化した機械の買替を希望されていました。そこで、補助金の利用をご提案・申請支援を行い、導入設備により生産性が向上しました。

申請には機械の情報がりますが、その機械は先々代の頃に導入されたもので、不明な点が多くありました。そこで、だいしん担当者がメーカーに直接連絡、申請に必要なスペックや導入効果を聞き取りする等、その補助金の採択に向けて支援しました。

【専門家紹介】

【業種：建築業】



専門士業の紹介事例

顧問税理士が急逝し、困っていたJ社に税理士を派遣。そのまま顧問契約を締結されました。インボイス制度が始まる時期でもあったため、経理事務の変更点についてご教示いただき、社長だけでなく経理担当者にも喜んでいただきました。

【その他ソリューション】

【業種：生活関連サービス業】



PR活動の支援事例

K社は、集客（会員数の増加）を検討されていました。プレスリリースの発信効果を最大限発揮できるように、内容、記者の目に留まりやすい時間帯の投稿等をアドバイス。また、当金庫の特別プランを利用してプレスリリース発信し、その内容が30以上のメディアに掲載され、会員数の増加につながりました。